

## Microsoft Dynamics NAV y Saturno Caso éxito: DISNAGAR Sector Distribución Alimentos y Bebidas



**Ciente:** DNG-DISNAGAR  
**Web:** www.dng-disnagar.com  
**Nº de empleados:** 24  
**País:** España  
**Sector:** Distribución de bebidas  
**Partner:** Iris-Ekamat S.L.

#### Perfil del cliente

**DNG-DISNAGAR** se dedican a la distribución de vinos andaluces. Proveen productos a empresas del sector de la hostelería y alimentación de alto nivel.

#### Software y servicios

Microsoft® Dynamics NAV 2009  
Add-on Saturno  
Add-on Titán

#### Información de Ekamat

##### Barcelona

Vía Augusta 13-15, D.214, 08006

##### Valencia

Pl. Ayuntamiento 19 Entlo. D 46002

##### Mallorca

c/ Quetglas 23, 07013

##### Madrid

c/ Zurbano 45, 1º 28010

**W** [www.ekamat.es](http://www.ekamat.es)

**@** [comercial@ekamat.es](mailto:comercial@ekamat.es)

**T** 93 415 40 05



Agilización del trabajo, optimización de procesos y mayor control en la gestión empresarial

**“Gracias a Saturno hemos podido reorganizar la gestión empresarial, con la consecuente reducción de costes y la mejora de las condiciones de trabajo y los servicios prestados por nuestra empresa. Con el cambio hemos ganado todos”.**

**Jorge Navarro, Gerente DNG-DISNAGAR**

En 1982 nace Distribuciones M. García Bueno, empresa fundada por D. Juan Navarro Almendros, que durante nueve años se dedicó a la venta exclusiva de vinos finos y olorosos andaluces. En 1991, tras la expansión de esta empresa distribuidora se constituye DNG.

Los primeros cambios en esta nueva etapa son la ampliación de capital e incorporación en su plantilla de personal comercial y directivo, que están en continua preparación y especialización.

En la actualidad, DNG-DISNAGAR cuenta en su cartera de productos con marcas de primera línea, con las que proveen a los mejores establecimientos de las provincias de Málaga, Granada y Campo de Gibraltar (Cádiz).

# Microsoft Dynamics NAV y Saturno

## Caso éxito: DISNAGAR

### Sector Distribución Alimentos y Bebidas

#### Situación

DNG-DISNAGAR buscó un software entorno Windows que cumpliera, además de las funcionalidades estándar de gestión y contabilidad, con todas las particularidades de un Sistema de Gestión preparado para el sector de la distribución de bebidas.

Necesitaban tener el control y gestión de almacenes de clientes, preparación y picking de cargas de reparto, gestión de pedidos de venta a través de PDA, posibilidad de utilizar correo electrónico para realizar los pedidos de compra y accesibilidad a la base de datos para poder trabajar en Excel y Access.

Otro de sus requerimientos era disponer de una aplicación integrada que cubriera los requerimientos del sector.

Sobre todo, necesitaban automatizar operaciones que hasta entonces se realizaban de un modo manual como por ejemplo:

- Control de los almacenes de clientes
- Mejora la gestión del stock
- Introducción de los pedidos de venta remotamente
- Reducción de los tiempos de trabajo para poder utilizar ese tiempo en la realización de otras tareas más enfocadas a la atención al cliente, con la consecuente mejora de sus servicios (control de gestión de rutas,

reducción de incidencias en reparto, reducción de roturas de stock, gestión de cobros, entre otros).

#### Solución

DNG-DISNAGAR optó por implantar el ERP Microsoft Dynamics NAV, con el Add-on desarrollado por Iris-Ekamat pensado específicamente para el sector de la Distribución de Alimentación y Bebidas (SATURNO) y la gestión de autoventa y preventa (TITAN).

Persiguiendo su filosofía de mantenerse en la vanguardia tecnológica, han ido actualizando dicha solución, realizando cambios de versión del producto.

Iris-Ekamat ha desarrollado múltiples personalizaciones desde la primera implantación, como la adaptación de diferentes documentos:

- Albaranes
- Facturas
- Recibos
- Hoja de Carga

#### Beneficios

Gracias a la implantación de la solución de gestión empresarial Microsoft Dynamics NAV y la verticalización de SATURNO y TITAN, DNG-DISNAGAR ha

conseguido una mejora a muchos niveles:

Jorge Navarro, Gerente de DNG-DISNAGAR, afirma que:

- Se han reducido los tiempos de facturación del personal administrativo, que hoy emplea ese tiempo en atender gestiones de comercial.
- Se han optimizado los procesos, puesto que el departamento de logística recibe las órdenes de entrega bastante antes, lo que conlleva mejoras importantes en almacén».
- Se ha reorganizado la gestión empresarial con la consecuente mejora de las condiciones de trabajo y de servicio prestados por DNG.

Las soluciones SATURNO y TITAN, integradas con el ERP Microsoft Dynamics NAV, han supuesto una gran mejora para el equipo de DNG-DISNAGAR y, en definitiva, para la compañía, haciendo la empresa más competitiva, asegurando su crecimiento en el presente y futuro.